**广西医科大学白大衣供应商定点销售竞争性磋商文件**

**第一章 竞标人须知**

**一、总则**

1. 适用范围

1.1 本文件仅适用于本文件中所叙述的货物、服务类政府采购项目。

2. 定义

2.1 “采购人”是指：广西医科大学

2.3 “磋商供应商”是指响应本文件要求，参加磋商的法人或者其它组织。如果该供应商在本次磋商中成交，即成为“成交供应商”。

2.4 “货物”是指各种形态和种类的物品，包括原材料、燃料、设备、产品等。

2.5 “服务”是指除货物和工程以外的其它政府采购对象。

2.6 “竞争性磋商响应文件”是指：供应商根据本文件要求，编制包含报价、技术和服务等所有内容的文件。

3. 磋商供应商的基本条件：

3.1 竞标人资格：国内注册（指按国家有关规定要求注册的）生产或经营本次竞标采购货物，具备法人资格的供应商。

3.2 符合《中华人民共和国政府采购法》第二十二条的规定。

3.3 符合竞标人资格的竞标人应承担竞标及履约中应承担的全部责任与义务。

4. 磋商费用

4.1 磋商供应商应自行承担所有与编写和提交竞争性磋商响应文件有关的费用，不论磋商结果如何，采购人在任何情况下无义务和责任承担此类费用。

**二、竞争性磋商响应文件的编制**

5. 竞争性磋商响应文件编制基本要求

5.1 磋商供应商对竞争性磋商响应文件的编制应按要求装订和封装。

5.2 磋商供应商提交的竞争性磋商响应文件以及磋商供应商与采购人就有关磋商的所有来往函电均应使用中文。

5.3 磋商供应商应认真阅读、并充分理解本文件的全部内容（包括所有的补充、修改内容），承诺并履行本文件中各项条款规定及要求。

5.4 竞争性磋商响应文件必须按本文件全部内容，包括所有的补充通知及附件进行编制。

5.5 如因磋商供应商只填写和提供了本文件要求的部分内容和附件，而给评审造成困难，其可能导致的结果和责任由磋商供应商自行承担。

5.6 竞争性磋商响应文件的组成。竞争性磋商响应文件应分为价格文件和商务技术文件两个部分组成。

5.6.1 价格文件

1） 磋商报价表；（附件二）

5.6.2 商务技术文件（应该有的必须提供，如未提供，评审小组有权拒绝其竞争性磋商响应文件）。

1） 磋商书；（附件一）

2） 竞标保证金缴纳的现金收据或采购人财务出具的到账证明；

3） 供货清单；（附件三）

4） 技术响应、偏离情况说明表；（附件四）

5） 有效的营业执照副本、税务登记证（均为复印件并加盖单位公章）；

6） 法定代表人授权书原件及被授权人身份证（正反面复印件并加盖单位公章，委托代理时必须提供）；（附件五）

7） 产品样本**（必须提供，其中优质白大衣及普通白大衣各一件，长、短袖各一件）**、面料及成分说明、规格型号等技术资料；

8） 提供的切实可行的售后服务和优惠承诺；

9） 磋商供应商认为需要提供的有关资料。

6. 计量单位

6.1 除技术要求中另有规定外，本文件所要求使用的计量单位均应采用国家法定计量单位。

**三、磋商报价要求**

7.1 对于本文件中未列明，而磋商供应商认为必需的费用也需列入总报价。在合同实施时，采购人将不予支付成交供应商没有列入的项目费用，并认为此项目的费用已包括在总报价中。

7.2 成交供应商负责本项目所需货物的制造、运输、售后服务等全部工作。

**四、竞争性磋商响应文件的份数、封装和递交**

8. 磋商响应文件的份数和封装

8.1 竞标人应将竞争性磋商响应文件中“价格文件”和“商务技术文件”合并装订成册，正本一份，副本二份。将所有文件封装在一个外层信封中，外信封上标明“竞争性磋商响应文件”。

8.2 竞争性磋商响应文件的信封上应写明：

1） 竞争性磋商项目编号；

2） 竞争性磋商项目名称；

3） 磋商内容（包号及磋商货物、服务名称）；

4） 磋商供应商名称。

9. 竞争性磋商响应文件的递交

9.1 所有竞争性磋商竞争性响应文件应于竞争性磋商采购文件中规定的时间前递交到广西医科大学。

9、2按《政府采购法》的规定，广西医科大学有权拒绝或原封退回在规定的递交竞争性磋商响应文件截止时间之后收到的任何竞争性磋商响应文件。

**五、磋商的步骤**

11.1 第一轮磋商

磋商小组按已确定的磋商顺序，与单一供应商分别就符合采购需求、质量和服务等进行磋商，并了解其报价组成情况。

 磋商中，磋商的任何一方不得透露与磋商有关的其它供应商的技术资料、价格和其它信息。

广西医科大学国有资产管理处对磋商过程和重要磋商内容进行记录，磋商双方在记录上签字确认。

磋商小组一致确定响应供应商符合磋商文件要求的，按磋商文件设定的方法和标准确定成交候选人。第一轮磋商磋商小组未能确定成交候选人的，对磋商文件修正后进行第二轮磋商。

11.2 磋商文件修正

（1）第一轮磋商结束后，各响应供应商退场等候，磋商小组进行合议。根据第一轮磋商掌握的情况，可以对磋商文件进行修改，确定采购内容的详细规格或具体要求，优化采购方案。

（2）采购代理机构通知响应供应商集中，磋商小组强调调整后的采购要求，将磋商文件的修改结果以书面形式通知响应供应商，向响应供应商提供较充分的修正时间。

（3）响应供应商根据第一轮磋商情况和磋商文件修改书面通知，对原响应文件进行修正，并将修正文件签字（盖章）后密封送交磋商小组。逾时不交的，视同放弃磋商。修正文件与响应文件同具法律效力。

11.3 第二轮磋商

磋商小组就修正后的响应文件与响应供应商分别进行磋商。采购代理机构对磋商过程和重要磋商内容进行记录，磋商双方在记录上签字确认。磋商小组按磋商文件设定的方法和标准确定成交候选人。

第二轮磋商磋商小组未能确定成交候选人的，对磋商文件修正后进行第三轮磋商。以此类推。

11.4 最后报价

 成交候选人作最后报价，密封递交磋商小组。磋商小组按评标价从高到低排序。推荐成交候选人顺序，形成磋商报告。

11.5 响应供应商的报价均超过了采购预算，采购人不能支付的，磋商活动终止。

**六、确定成交供应商办法**

12.1 磋商小组只要求商务评审和技术（服务）评审合格的磋商供应商在规定的时间内进行报价。

12.2 磋商小组将根据需要决定是否要求所有合格的磋商供应商在规定时间内进行第二次或最后报价，最后报价将作为磋商小组评比的最终依据。

12.3 根据以下原则确定成交供应商：

12.3.1 符合采购需求、质量和服务相等时按报价最低的原则确定成交供应商。

12.3.2 符合采购需求，但质量和服务不等时按比照最低评标价法确定成交供应商。（见第三章）。

**七、签订合同**

13. 成交供应商在收到成交通知书后，按规定与采购人签订供货服务合同。

**八、适用法律**

14. 采购当事人的一切活动均适用于《中华人民共和国政府采购法》及相关规定。

最终磋商结束后，磋商小组不得再与竞标人进行任何形式的商谈。

**第二章 项目需求**

**采购项目技术规格、参数及要求**

|  |
| --- |
| **一、项目要求及技术需求** |
| **序号** | **采购内容** | **数量** | **项目要求及技术需求** |
|  | 优质白大衣（长袖） | 约600件/年 | 精梳漂白涤棉，含棉量≥35%，含涤纶≤65，纱支23\*23（S），双纱合股线45，密度138×71（根/英吋）。颜色：白色。穿着挺括、舒适，环保不刺激皮肤，不起球，不缩水，缝制平服，针迹均匀，整齐牢固。尺码标准，规格齐全。 |
|  | 优质白大衣（短袖） | 精梳漂白涤棉，含棉量≥35%，含涤纶≤65，纱支23\*23（S），密度124×69（根/英吋）。颜色：白色。穿着挺括、舒适，环保不刺激皮肤，不起球，不缩水，缝制平服，针迹均匀，整齐牢固。尺码标准，规格齐全。 |
|  | 普通白大衣（长袖） | 约2000件/年 | 涤棉（线绢、线平），含棉量≥35%，含涤纶≤65，纱支23\*23（S），密度138×71（根/英吋）。颜色：白色。穿着挺括、舒适，环保不刺激皮肤，不起球，不缩水，缝制平服，针迹均匀，整齐牢固。尺码标准，规格齐全。 |
|  | 普通白大衣（短袖） | 涤棉（线绢、线平），含棉量≥35%，含涤纶≤65，纱支23\*23（S），密度124×69（根/英吋）。颜色：白色。穿着挺括、舒适，环保不刺激皮肤，不起球，不缩水，缝制平服，针迹均匀，整齐牢固。尺码标准，规格齐全。 |
| 注：以上数量以采购人2015年本专科招生计划数预测，不作实际结算依据。 |
| **二、商务要求表** |
| 交货时间及地点 | 实行定点销售方式：供应商每学期按采购人的要求上门按中标价定点销售一次，时间约20天，采购人免费提供场地给供应商作为临时销售点，学生自愿购买，采购人不参与销售过程； 平时由学生自行电话预约供应。 |
| 付款条件 | 1.教师用白大衣，由采购人统一付款，以银行转账方式，按合同价及乙方承诺的优惠折让后的价格，按批次结算。结算前，乙方应先开具税务发票。2.学生用白大衣，由学生自行向中标人采购，直接付款结算。 |
| 售后服务保障或维修响应时间要求 | 接到用户通知后竞标人须在2小时内给予答复，需要到现场解决的，到达时间不得超过24小时，竞标时提供售后服务方案、声明有无定期回访、有无其他增值服务、能否实现本地化服务等。 |
| **三、其他** |
| 1.竞标人为专门从事服装经销法人单位，有从事医用白大衣经销的专业人员，近3年来有为高校或医院提供白大衣的经历。2.竞标人在南宁市须设有办事机构或售后服务代理商（提供联系人、联系地址、联系电话，并出示相关证明〕。3.竞标人所提供的白大衣必须是按要求刺绣/印有“广西医科大学”红色字样的全新合格产品。4.竞标人应具有良好的配送服务系统，有稳定的供货渠道、仓储设施、固定的营业场所和配送工具。5.竞标人提供的白大衣必须为正规厂家的合格产品，符合ISO9001质量管理体系等国家标准和行业标准。一经发现以次充好或白大衣质量不符合招标要求，除假一赔十外，还承担由此造成的一切后果，同时供需合同自动终止。6.成交供应商不得以任何形式和理由转包成交项目。7.在近三年内没有违法行为，在以往招标采购活动中没有违规和违约行为。 |

**第三章 评分标准**

**一、评标原则**

（一) 磋商小组构成：本采购项目的磋商小组由广西医科大学国有资产管理委员会相关成员单位代表、使用单位代表、纺织行业专家等三人以上单数组成。

（二）评标依据：磋商小组将以磋商文件、响应文件为评标依据。

（三）评定方式：采用比照最低评标价法。

**二、评定方法**

对资格性和符合性检查合格的竞标文件，采用比照最低评标价法进行评审。

（一）磋商小组将以采购文件、竞标文件为评定依据，在符合采购需求、质量和服务相等的前提下，视评标价等于竞标报价，以提出最低竞标报价的竞标人作为成交候选供应商；

（二）在全部满足采购需求、质量和服务等实质性要求的前提下，当竞标产品性能和服务存在差异且优于采购文件时，依据以下统一的价格折扣要素对优于采购文件要求的给予价格值折扣，以获得最低评标价的竞标人作为成交候选供应商。

价格折扣要素：磋商小组将以采购文件、竞标文件为评定依据，对竞标人的采购需求和质量、项目实施方案、样品、售后服务等方面内容进行价格折扣，总折扣为20% Pb，其中：采购需求和质量6% Pb；项目实施方案2% Pb；样品10% Pb；售后服务2% Pb。

（基准价格值：Pb为某一分标最低有效竞标报价）

**1、采购需求和质量价格折扣 ……………………………………………折扣6% Pb**

1）主要货物技术参数及配置基本满足采购文件要求的，酌情调整0.1～2%Pb；

2）主要货物技术参数及配置完全满足采购文件要求的，酌情调整2.1～4%Pb；

3）主要货物技术参数及配置完全满足且部分参数实质性优于采购文件要求的，酌情调整4.1～6%Pb；

**2、项目实施方案价格折扣………………………………………………………折扣2% Pb**

由磋商小组结合条件书的要求，根据竞标人提供的项目实施方案，集体讨论一致确定各竞标人方案的优劣及调整比例，并以书面形式确定，酌情调整0.1～5% Pb。

**3、样品折扣…………………………………………………………………折扣10% Pb**

由磋商小组根据磋商书的要求，对投标样品进行从优到次的排序，酌情调整0.1～10%Pb。

**4、售后服务价格折扣……………………………………………………………折扣2% Pb**

由磋商小组结合各竞标人的售后服务方案承诺，酌情调整0.1～2% Pb。

**5、最终评标价PP**

PP= Pi -（1+2+3+4）

PP 为某竞标人的评标价，Pi为某竞标人的报价

（某竞标人最终评标价PP等于其有效竞标报价减去第1、2、3、4项的价格折扣值）。

 **三、成交候选供应商推荐原则**

（一）竞标产品符合采购需求、质量和服务相等时，磋商小组将按竞标报价由低到高顺序排列，并推荐最低竞标报价的竞标人为成交候选供应商（竞标报价相同时，由磋商小组集体讨论确定排序，并按由低到高的原则推荐成交候选供应商）。采购人原则上以排名第一的成交候选人为成交人。

(二) 竞标产品在采购需求、质量和服务存在有差异时，磋商小组根据最终评标价由低到高顺序排列，并推荐最低评标价的竞标人为成交候选供应商（评标价相同时，按竞标报价高低排列，评标价相同且竞标报价也相同时，由磋商小组集体讨论确定排序，并按由低到高的原则推荐成交候选供应商）。采购人原则上以排名第一的成交候选人为成交人。

(三)排名第一的成交人放弃成交、因不可抗力提出不能履行合同，或者采购文件规定应当提交履约保证金而在规定的期限内未能提交的，采购单位可以确定排名第二的成交候选人为成交人。其余以此类推。

(四) 磋商小组认为，某竞标人的有效竞标报价或者某些分项报价明显不合理或者低于成本，有可能影响商品质量和不能诚信履约的，应要求其在规定的期限内提供书面文件予以解释说明，并提交相关证明材料，否则，磋商小组可以取消该竞标人的成交候选资格，按顺序由排在后面的成交候选人递补，以此类推。**第四章 磋商书格式**

**竞争性磋商响应文件（封面）**

采购项目编号：

采购项目名称：

磋商内容：

（磋商供应商名称）

 年 月 日

**附件一**

**磋 商 书**

广西医科大学：

依据贵方（项目名称/文件编号）项目政府采购的磋商邀请，我方（姓名和职务）经正式授权并代表磋商供应商（磋商供应商名称、地址）提交下述竞争性磋商响应文件价格文件正本一份和副本二份，商务和技术文件正本一份和副本二份：

* 1. 报价表；
	2. 供货清单；
	3. 技术规格响应、偏离情况说明表；
	4. 按竞争性磋商文件磋商须知和技术规格要求提供的有关文件；
	5. 资格证明文件。

因此，授权代表宣布同意如下：

1. 将按竞争性磋商文件的约定履行合同责任和义务；
2. 已详细审查全部竞争性磋商文件，包括(补遗文件)（如果有的话）；我们完全理解并同意放弃对这方面有不明及误解的权力；
3. 同意提供按照贵方可能要求的与其磋商有关的一切数据或资料；
4. 与本磋商有关的一切正式往来信函请寄：

电话/传真： 电子函件：

日期： 年 月 日

磋商供应商或法定代表人授权代表签字：

磋商供应商名称（盖章）：

开户银行：

账号/行号：

**附件二**

**报 价 表**

采购项目编号:

采购项目名称:

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| 序号 | 名称 | 面料、规格或其他说明 | 单价 | 备注 |
| 1 |  |  |  |  |
| 2 |  |  |  |  |
| 3 |  |  |  |  |
| 4 |  |  |  |  |
| …… |  |  |  |  |
| 交货期： |

说明：1、提供详细的供货范围，包括面料品种、规格等。

2、面料的详细技术性能可另页描述。

法定代表人或法定代表人授权代表（签字）:

磋商供应商名称（盖章）：

日期： 年 月 日

**附件三**

**供 货 清 单**

采购项目编号:

采购项目名称:

 分标

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| 序号 | 货物名称 | 主要规格型号 | 数 量 |
| 1 |  |  |  |
| 2 |  |  |  |
| 3 |  |  |  |
| 4 |  |  |  |
| 5 |  |  |  |
| … |  |  |  |

说明：1、提供所投设备详细的供货范围，包括主机、主要配件及生产厂家、软件系统、备品备件等。

2、各项货物详细技术性能应另页描述。

法定代表人或法定代表人授权代表签字：

 年 月 日

**附件四**

**技术响应、偏离情况说明表**

采购项目编号:

采购项目名称:

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| 序号 | 竞争性磋商文件要求 | 磋商响应文件具体响应 | 响应/偏离 | 说明 |
| 1 |  |  |  |  |
| 2 |  |  |  |  |
| 3 |  |  |  |  |
| 4 |  |  |  |  |
| 5 |  |  |  |  |
| … |  |  |  |  |

说明：应对照竞争性磋商文件“第三章 磋商采购技术规格、参数及要求”，逐条说明所提供货物和服务已对竞争性磋商文件的技术规格做出了实质性的响应，并申明与技术规格条文的响应和偏离。特别对有具体参数要求的指标**，磋商供应商必须提供所供白大衣的具体参数值**。如果仅注明“符合”、“满足”或简单复制竞争性磋商文件要求，将导致磋商被拒绝。

法定代表人或法定代表人授权代表签字:

磋商供应商名称（盖章）：

日期： 年 月 日

**附件五**

**法定代表人授权书**

广西医科大学：

兹授权 同志为我公司参加贵单位组织的 项目(项目编号： )竞标活动的竞标代表人，全权代表我公司处理在该项目竞标活动中的一切事宜。代理期限从 年 月 日起至 年 月 日止。

授权单位（盖章）：

法定代表人（签字或签章）：

签发日期： 年 月 日

附：代理人工作单位：

职务： 性别：

身份证号码：

|  |
| --- |
| 粘贴被授权人身份证（正反面复印件） |